ПРИЛОЖЕНИЕ 3

к Порядку предоставления субсидий на возмещение части затрат промышленных и научных организаций, связанных с уплатой процентов по кредитам, привлеченным в российских кредитных организациях, на реализацию инвестиционных проектов

ТРЕБОВАНИЯ К ОФОРМЛЕНИЮ БИЗНЕС-ПЛАНА

1. Резюме
* Название проекта.
* Цель проекта
* Краткое описание предлагаемого к производству продукта проекта и этапа, на котором находится разработка, место реализации проекта.
* При условии, что имеется потенциала импортозамещения, экспортный потенциал продукта – обоснование такого соответствия.

*(Для подтверждения потенциала импортозамещения продукт проекта должен соответствовать Отраслевым планам импортозамещения на дату подачи заявки на участие в программе. Для подтверждения экспортного потенциала требуется предоставить экспортные контракты с потребителем продукции либо договора о намерение заключить подобные контракты).*

* Емкость, динамика и перспективы рынка предлагаемого к производству продукта проекта.
* Краткое описание Заявителя, инвестора, участников и схемы реализации проекта.
* Общий бюджет проекта с выделением долей финансирования со стороны предприятия и кредитный организаций.
1. ИСТОРИЯ И ТЕКУЩЕЕ СОСТОЯНИЕ ПРОЕКТА, ЕГО РАЗВИТИЕ
	1. Предыдущие стадии проекта.
		* Основные этапы.
		* Инвесторы.
		* Исполнители.
		* Результаты и права на них.
	2. Предлагаемые в проекте стадии.
		* Цель.
		* Описание общего технического уровня технологии и продукта проекта (аналоги, конкурентные разработки, ключевые отличия, конкурентные преимущества и недостатки продукта проекта).
		* Описание планируемых результатов (что будет создано в результате реализации проекта).
	3. Дальнейшее развитие проекта.
		* Следующие стадии работ, включая выход на рынок.
		* Модель получения дохода от продажи продукта/услуг.
		* Предполагаемый объем продаж.
2. АНАЛИЗ рынка ПРЕДЛАГАЕМОГО К РАЗРАБОТКЕ продукта проекта
	1. Мировой рынок. *(При наличии фактора импортозамещения либо экспорта в проекте).*
		* Общее описание целевого рынка.
		* Структура и тенденции рынка.
		* Основные продукты - конкуренты.
		* Основные технологии производства.
		* Основные компании - конкуренты на рынке.
		* Тенденции развития рынка и прогноз к концу Проекта.
	2. Российский рынок.
		* Общее описание целевого рынка.
		* Структура и тенденции рынка.
		* Основные продукты - конкуренты.
		* Основные технологии производства.
		* Основные компании - конкуренты на рынке, потенциал импортозамещения продукта и планируемая доля замещения импорта компанией.
		* Тенденции развития рынка и прогноз к концу проекта.
	3. Экспортный потенциал. *(При наличие факта экспорта продукции в проекте).*
		* Общее описание целевого рынка, в какие страны планируются поставки.
		* Основные компании – конкуренты в указанных странах, экспортный потенциал и планируемая доля рынка, объемы поставок.
		* Конкурентный анализ продукта проекта и технологии.
3. ОСНОВНЫЕ ЗАДАЧИ ПРОЕКТА И ЭТАПЫ
	1. Организационные задачи.
	2. Научно-технические задачи.
		* Основные технические проблемы и задачи.
		* Оценка возможности решения научно-технических задач.
		* Оценка сроков решения задач.
		* Меры по охране объектов интеллектуальной собственности и информации.
	3. Инфраструктурные задачи (обеспечение ресурсами).
		* Доступные ресурсы и инфраструктура. Указание на наличие договоренностей/соглашений с потенциальными производителями, на базе активов которых будет осуществлена организация серийного производства продукта проекта.
			+ Площади.
			+ Сырьевая база.
			+ Лабораторное и аналитическое оборудование.
			+ Производственно-технологическое оборудование.
			+ Другие ресурсы в наличии.
	4. Производственные задачи.
		* Производственный план.
		* Обеспечение комплектующими.
		* Обеспечение качества. Описание системы менеджмента качества.
	5. Маркетинговая стратегия и задачи.
		* Основные конкурентные преимущества продукта (соотношение цена/ качество) на внутреннем и мировом рынке.
		* Стратегия развития продаж. Целевые показатели (объемы продаж по годам). Указать на наличие договоренностей/соглашений с потенциальными потребителями.
		* Основные потребители продукции.
		* Профиль коммерческих затрат.
	6. Кадровые задачи.
		* Существующая управляющая команда (краткие резюме основных менеджеров).
		* Существующая команда разработчиков и ключевых специалистов. Опыт выполнения командой аналогичных работ, результаты данных работ.
		* Структура управления.
		* Необходимые кадровые ресурсы.
		* Количество создаваемых высокопроизводительных рабочих мест.
		* План набора/обучения.
	7. Описание основных этапов проекта.
		* Календарный график реализации проекта с указанием промежуточных результатов, достигаемых на каждом из этапов по каждой из задач.
		* Ключевые точки контроля.
	8. Система отчетности и контроля реализации проекта.
	9. Система лицензирования (разрешительных процедур) в отношении технологии, выпуска продукта проекта, иных процедур. *(Если имеется).*
* Перечень специальных разрешительных процедур, выполнение которых является обязательным в силу специфики проекта или его отдельных этапов,
* Перечень процедур, необходимых для сертификации продукта проекта,
* Наличие необходимых международных сертификатов на продукцию (в случае плана поставки на экспорт в рамках проекта), оценка возможности их получения.
* Перечень процедур и планов их выполнения для получения лицензий и разрешений на производство продукта проекта.
* Нормативная база (перечень действующих нормативных актив, регулирующих деятельность в отрасли в части лицензирования, получения разрешений).
1. фИНАНСОВЫй ПЛАН
	1. Принятые исходные данные.
		* Общая стоимость реализации проекта;
		* План производства/сбыта, динамика по годам;
		* Профиль цен на товары/услуги, динамика по годам;
		* Профиль производственных затрат, динамика по годам;
	2. Профиль инвестиционных затрат по годам. Общая стоимость реализации проекта.
	3. Бюджет проекта (финансовый план на срок программы).
		* прогноз отчета о прибылях и убытках;
		* прогноз отчета о движении денежных средств;
		* баланс (или расчет основных балансовых показателей);
		* бюджет капитальных вложений;
	4. Экономические показатели проекта:
		* срок окупаемости проекта;
		* NPV;
		* IRR;
		* профиль налоговых отчислений по годам;
	5. Финансирование проекта:
		* график финансирования проекта;
2. ОЦЕНКА РИСКОВ И УПРАВЛЕНИЕ РИСКАМИ
	1. Научно-технические риски.
	2. Риски производства и технологии.
	3. Рыночные риски.
	4. Операционные риски.
	5. Финансовые риски.
	6. Прочие риски, в том числе оценка экологической безопасности реализации проекта.

\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_».